

## PROGRAMA DE DIRECCIÓN Y GESTIÓN DE OFICINAS DE FARMACIA XV EDICIÓN - SEVILLA 2026

**AMPLÍA TU VISIÓN EMPRESARIAL Y APLÍCALO A TU FARMACIA DURANTE EL PROGRAMA**



# CALENDARIO Y DEDICACIÓN

### MARZO 2026

| L  | M  | M  | J  | V  | S  | D  |
|----|----|----|----|----|----|----|
|    |    |    |    |    |    | 1  |
| 2  | 3  | 4  | 5  | 6  | 7  | 8  |
| 9  | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 |
| 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 |
| 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 |
| 30 | 31 |    |    |    |    |    |

### ABRIL 2026

| L  | M  | M  | J  | V  | S  | D  |
|----|----|----|----|----|----|----|
|    |    |    | 1  | 2  | 3  | 4  |
| 5  | 6  | 7  | 8  | 9  | 10 | 11 |
| 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 |
| 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 |
| 26 | 27 | 28 | 29 | 30 |    |    |

### MAYO 2026

| L  | M  | M  | J  | V  | S  | D  |
|----|----|----|----|----|----|----|
|    |    |    |    | 1  | 2  | 3  |
| 4  | 5  | 6  | 7  | 8  | 9  | 10 |
| 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 |
| 18 | 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 |
| 25 | 26 | 27 | 28 | 29 | 30 | 31 |

### JUNIO 2026

| L  | M  | M  | J  | V  | S  | D  |
|----|----|----|----|----|----|----|
|    |    |    |    |    |    |    |
| 1  | 2  | 3  | 4  | 5  | 6  | 7  |
| 8  | 9  | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 |
| 15 | 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 |
| 22 | 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 |
| 29 | 30 |    |    |    |    |    |

Horario de 09:30 a 19:30h

Módulo intensivo 6 y 7 de mayo

Presentación de planes de mejora y entrega de diplomas el 25 de junio

El programa provoca una transformación en el profesional farmacéutico, tanto en conocimientos, como en habilidades y actitudes directivas. Esto se logra a través del método del caso y la dinámica de las 15 jornadas presenciales, con 75 sesiones de hora y cuarto, más de 30 trabajos en equipo y convivencias en desayunos y comidas con los profesores y monitores, como parte del programa.

- **Asistencia a las 15 jornadas presenciales** y participar en el aula y equipos.
- **Preparación semanal de los casos** unas 6-8 horas/semana.
- **Elaboración del Plan de Mejora Individual tutelado** para tu farmacia durante el programa. Presentación a los compañeros (opcional).
- **Módulo asíncrono de introducción a las finanzas y al excel** previo a la inaugural, opcional y voluntario. Extensible al resto de personal de la farmacia. ¡Reserva tu plaza y empieza!
  - Sin exámenes ni envío de "soluciones de los casos" por el participante: la clave está en la autoexigencia.
  - Su duración y dedicación son críticas para lograr la transformación como empresario, algo característico de un Programa de Alta Dirección.
  - Ameno, exigente y transformador: se hace una vez en la vida.



**MÁS INFO**

CONSULTA A TU GESTOR

**ASISTE AL PRÓXIMO OPEN DAY**

## MATRÍCULA Y RESERVA DE PLAZA con la bonificación de Bidaforma

|                                          |         |
|------------------------------------------|---------|
| Derechos de inscripción<br>exento de IVA | 12.950€ |
| Aportación de BIDAFORMA                  | 4.500€  |
| Total a pagar por el participante        | 8.450€  |

Título reconocido por la  
Universidad Villanueva



**“En la tercera jornada, ya había pagado el programa con unos tips fiscales que me dieron y sugerí a mi gestor económico”**

Las tasas del Programa se abonarán directamente a Bidaforma.

**VENTAJAS FISCALES:** El total del importe podría considerarse gastos deducibles en la determinación del rendimiento neto derivado de actividades empresariales y profesionales sometidas al IRPF, así como en la determinación de la base imponible del Impuesto sobre Sociedades, siempre que se pueda acreditar que contribuyen a la obtención de los ingresos de las actividades desarrolladas

**FINANCIABLE POR BIDAFORMA:** Sin intereses: 176 euros/mes (Consulta a tu gestor comercial de Bidaforma para confirmación del departamento de riesgos).

## INCLUYE

- Toda la formación y materiales, almuerzos, desayunos y aparcamiento.
- Asesoramiento y tutela personalizada a cada participante para la elaboración de un Plan de Mejora Individual y tutelado para cada farmacia.
- Reconocimiento del título oficial por créditos (Universidad Villanueva).
- Reconocimiento como antiguo alumno de San Telmo una vez finalizado el Programa, la primera Escuela de Negocios de Andalucía con más de 15.000 antiguos alumnos.
- Desde la admisión hasta el inicio del programa, los participantes podrán realizar el curso de introducción a excel y finanzas, online, asíncrono y extensible a todo el personal de la farmacia.
- Eventualmente, invitación de algún familiar o gestor económico de la farmacia a sesiones puntuales o consultas breves con el claustro.

**PROCESO Y RESERVA DE PLAZA:** Plazas limitadas, por estricto orden de llegada. Consulta a tu gestor comercial y una vez admitida tu solicitud, se formalizará o bien el acuerdo de financiación o bien la reserva de plaza por 950 euros a descontar del pago de la matrícula.

## LO QUE OPINAN MÁS DE 700 ANTIGUOS ALUMNOS EN 15 AÑOS DE ESTE PROGRAMA

“El hecho de “obligarte” a hacer un Plan de Mejora individual para tu farmacia y que te ayuden desde el claustro es la mejor forma de “rentabilizar la inversión” y el esfuerzo”

“El claustro es de altísimo nivel, directivos, empresarios que adaptan toda su experiencia en otros sectores y en Escuelas de Negocio, para mejorar la farmacia”

“Traía muchas lagunas, sobre todo en los números, y pensaba que no era para mí, pero el debate de los casos, gran parte de farmacias reales, me han hecho ganar confianza y aprender a la vez”

“Al final te quedas, no solo con verte cambiado, haciendo cosas en la farmacia, sino con un grupo de amigos que tienen la misma iniciativa que tú, y el mismo idioma”

“Ha sido una experiencia: desde la propia sede de San Telmo, los medios tecnológicos, los almuerzos, el ambiente... todo suma para un proceso y cambio radical que se hace una vez en la vida”

“Cuando acabas el programa perteneces a la comunidad de antiguos alumnos de San Telmo, donde se forman los mejores. Seguir teniendo la atención de los profesores con sus consultas breves y los encuentros, es muy recomendable”